



Leasefiets



BOVAG Leasefiets

Zekerheid zonder zorgen.

De markt voor leasefietsen biedt volop kansen! Nederlanders fietsen steeds vaker en steeds meer, ook naar hun werk. Tegelijkertijd neemt ook de vraag naar abonnementen toe. Met een leasefiets ontdekken werkgevers en zelfstandigen de voordelen van een fiets van de zaak. Werknemers die tegen lage maandelijkse kosten met hun leasefiets naar het werk fietsen: dat is zekerheid zonder zorgen.

Fietsen is gezonder, zorgt voor minder files en is bovendien nog aantrekkelijker geworden door de **versimpelde fietsregeling** die **sinds 2020** van toepassing is. Voeg daar jullie kwaliteit en zekerheden als BOVAG-winkel aan toe en je hebt met **BOVAG Leasefiets** een succesvolle combinatie.

BOVAG Leasefiets

- Exclusief voor BOVAG-leden
- Vrije merkkeuze voor de klant
- Winkel blijft aanspreekpunt voor de klant

► FIETSEN WORDT STEEDS AANTREKKELIJKER

De fiets is hét antwoord op veel problemen. Of het nu gaat om verminderde bereikbaarheid, files, ziekte en verzuim of de oplopende kosten per kilometer bij een auto en openbaar vervoer... de fiets is hét vervoersmiddel voor nu en zeker voor de toekomst. Daarbij zorgen technologische ontwikkelingen voor een grotere actieradius en meer gemak, terwijl ook steeds meer werkgevers de voordelen van fietsen naar de zaak inzien.

Door de nieuwe fiscale regels is het voor veel van jouw klanten aantrekkelijker geworden om voor een vast maandbedrag met een leasefiets naar het werk te komen. Zelfs wanneer dit gecombineerd wordt met een auto van de zaak of openbaar vervoer. En jouw klant mag de fiets ook in zijn vrije tijd gebruiken.

Concreet betekent de regeling dat jouw klant voor een fiets van een paar duizend euro netto nog maar een paar euro per maand betaalt. Bovendien geef je met een BOVAG leasefiets zekerheid bij onderhoud, reparaties, schade en diefstal. **Laat klanten zorgeloos fietsen voor een vast maandbedrag met de BOVAG Leasefiets.**

► BOVAG LEASEFIETS IS UNIEK

BOVAG is een brancheorganisatie van en voor leden. Daarom is BOVAG Leasefiets ontwikkeld, waarbij jij als ondernemer centraal staat en op ondersteuning kunt rekenen vanuit het sterke BOVAG-merk. Jouw klant heeft volop keuze, waarbij je bovendien de zekerheden van BOVAG biedt.

Uniek is dat een leasefietser de mogelijkheid krijgt om de huidige fiets in te ruilen. En helemaal bijzonder is de BOVAG omruilgarantie. Daarbij kan een klant de leasefiets binnen twee weken omruilen voor een ander model. Uiteraard wel onder een aantal voorwaarden. Jouw klanten worden daar blij van omdat je hun hiermee de zekerheid biedt van het juiste model fiets.

Ten slotte: jullie verrichten het onderhoud en de reparaties aan de leasefiets en jullie blijven het aanspreekpunt voor de klant. Want alleen bij BOVAG Leasefiets blijft een klant voor een leasefiets jouw klant. Anders dan bij andere leaseaanbieders betekent dit dat jij de communicatie met jouw klant onderhoudt, bij het onderhoud en wanneer de leasetermijn afloopt. Dat biedt telkens nieuwe verkoopkansen!

► SPEED PEDELEC, E-BIKE OF STADSFIELS? BOVAG LEASEFIETS!

- Operational lease: leasemaatschappij blijft eigenaar en betaalt alle bijkomende kosten
- Looptijd van 36 maanden
- BOVAG Omruilgarantie binnen twee weken
- Inruilmogelijkheid
- Vrije merkkeuze
- Alle typen fietsen, behalve race en ATB
- Leaseprijs is inclusief pechhulp en verzekering



► JOUW VOORDELEN BIJ BOVAG LEASEFIETS



► HOE WERKT BOVAG LEASEFIETS?

BOVAG Leasefiets werkt heel simpel. Je kunt zelf werkgevers, werknemers of zzp'ers benaderen met een concreet leasevoorstel. Tegelijkertijd profiteer je van de BOVAG-communicatiekracht, waardoor klanten jullie winkel weten te vinden voor een leasefiets. Iedere BOVAG-aangesloten tweewielerwinkel staat namelijk automatisch vermeld op de www.bovagleasefiets.nl.

Leasefiets Procesflow





► WELKE ONDERSTEUNING KRIJG JE ALS DEALER?

Jij kent jouw lokale markt het beste. Maar misschien vind je het lastig om zelf bedrijven, organisaties en instellingen voor leasefietsen te benaderen? BOVAG maakt het je makkelijker met **promotiemiddelen** voor de BOVAG Leasefiets. Hiermee heb je een uniek aanbod in handen, waarbij je het aanspreekpunt voor de klant bent en blijft. Bovendien kun je een **BOVAG Leasefiets training** volgen en krijg je ondersteuning vanuit de **helpdesk**.

Om BOVAG Leasefiets onder de aandacht te brengen, maak je gebruik van het **BOVAG merk** en promotiemiddelen, waaronder de website **www.bovagleasefiets.nl**. Als BOVAG-lid profiteer je hiervan. Bovendien heeft BOVAG een exclusieve samenwerking afgesloten met Natuur & Milieu. Samen ontwikkelden we de **Fietswijzer**, waar werkgevers uitleg vinden hoe ze de 'fiets van de zaak' kunnen stimuleren. Met deze Fietswijzer hebben BOVAG-winkels een ingang bij de grotere bedrijven in Nederland.

Als partner zorgt **leasemaatschappij Friesland Lease** voor een **snelle en betrouwbare administratieve afhandeling**. Ook beantwoorden zij binnen één werkdag al je vragen over BOVAG Leasefiets.

► Meer informatie over BOVAG Leasefiets?
Kijk op **www.bovagleasefiets.nl** of op **www.mijn.bovag.nl**
voor specifieke dealerinformatie.

BOVAG Leasefiets Zekerheid zonder zorgen.