

4 voordelen van viaBOVAG.nl

Adverteren op viaBOVAG.nl levert u de volgende voordelen op:

- 1.** Groot bereik, serieuze kopers. Met viaBOVAG.nl bereikt u een grote doelgroep. Consumenten die viaBOVAG.nl bezoeken zijn serieus geïnteresseerd en hebben een hoge aankoopintentie, zo blijkt uit onderzoek.
- 2.** Betrouwbaar en sterk merk. BOVAG is een ijzersterk merk met een hoge naamsbekendheid en een betrouwbaar imago. Dit stralen we uit met viaBOVAG.nl door pakkende, landelijke campagnes.
- 3.** Eerlijk speelveld. viaBOVAG.nl is exclusief voor BOVAG-bedrijven. Er wordt alleen geadverteerd met kwalitatief goede gekeurde caravans en campers, all-in prijzen en BOVAG Garantie.
- 4.** Simpel uw voorraad online. Uw eigen voorraad presenteert u eenvoudig online op viaBOVAG.nl door een directe koppeling met uw voorraadmanagementsysteem.

Wat doet viaBOVAG.nl?

viaBOVAG.nl helpt ondernemers hun gebruikte en nieuwe kampeermiddelen op een eenvoudige manier bij consumenten onder de aandacht te brengen. Door het bieden van BOVAG-zekerheden ontvangt u kwalitatieve aanvragen.

- Op viaBOVAG.nl kunt u adverteren met uw aanbod caravans, campers en vouwwagens. Daarbij ontvangt u leads van hoge kwaliteit.
- viaBOVAG.nl biedt u in de toekomst ook de mogelijkheid om onderhoud en reparatie, verzekeringen, financieringen, afleverpakketten en andere producten en diensten aan te bieden.
- Het hele aanbod van viaBOVAG.nl is ook doorzoekbaar via de nieuwe viaBOVAG.nl-app. Dit maakt het zoeken naar nieuwe en tweedehands kampeermiddelen op een mobiele telefoon nog makkelijker en gebruiksvriendelijker.
- De twee onafhankelijke keuzecoaches van viaBOVAG.nl helpen mensen op weg in de zoektocht naar een kampeermiddel. Zij helpen consumenten die nog niet weten wat ze precies zoeken en zijn hiermee 'de helpende hand van rijdend Nederland'. De keuzecoaches adviseren nooit een specifiek kampeermiddel.
- Zowel viaBOVAG.nl als BOVAG investeren in landelijke campagnes voor viaBOVAG.nl, zoals de nieuwste campagne 'de helpende hand van rijdend Nederland'.

Vragen?

Bel of mail BOVAG: Stuur een mail naar caravancamper@bovag.nl of bel met BOVAG Ledenadvies op **(030) 65 95 300**.

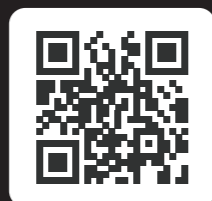
U kunt ook direct contact opnemen met viaBOVAG.nl. Mail naar adverteerders@viabovag.nl of bel met **(030) 202 80 02**.

Meer informatie

- Informatie voor BOVAG-leden: mijn.bovag.nl/viabovagcaravancamper
- Consumenten website: www.viabovag.nl
- Keuzecoach: viabovag.nl/keuzecoach

Bekijk ook de video van Maarten!

Meer weten? Scan hiernaast de QR-code en bekijk de persoonlijke videoboodschap van Maarten.



VIABOVAG.NL, HET ONLINE PLATFORM VOOR (NIEUWE) KAMPEERDERS

Die zekerheid zoeken en een vakman nodig hebben



ViaBOVAG.nl is het online verkoopplatform van én voor BOVAG-bedrijven. Onze gezamenlijke etalage zegmaar. ViaBOVAG.nl startte in 2018 op initiatief van BOVAG en Bovemij als occasionplatform voor auto's en is de afgelopen drie jaar flink gegroeid. Inmiddels krijgt het mobiliteitsplatform ruim twee miljoen bezoeken per maand en zorgen grote landelijke campagnes voor een boost van het aantal websitebezoekers. Na de uitbreiding met motoren en fietsen werden begin 2021 ook caravans, campers en vouwwagens toegevoegd. Dankzij viaBOVAG.nl kunnen nu nog meer kampeerders kennis maken met de voordelen van een BOVAG-kampeerb企业. Waarom is dit BOVAG-platform ook voor kampeerb企业 zo belangrijk en hoe kunt u instappen? U leest het in deze hand-out.

Het moment is NU!

De toevoeging van kamperen aan viaBOVAG.nl is een belangrijke stap voor onze branche. En broodnodig als we kijken naar wat er in de markt speelt. Omdat de vraag groter is dan het aanbod, is er momenteel een behoorlijk tekort aan gebruikte kampeermiddelen. Daardoor wijkt de consument af van de gebaande paden en koopt in toenemende mate een product via Marktplaats van een particulier of van een handelaar. Oftewel: zonder enige zekerheid van kwaliteit of veiligheid. In deze zoektocht naar een kampeermiddel én naar zekerheid, is viaBOVAG.nl een welkome nieuwe speler. Hoewel het aanbod van kampeerb企业 nu beperkt is, is dit moment wel dé kans die we nodig hebben om een nieuwe klantgroep te laten kennismaken met de zekerheden van het BOVAG-kampeerb企业. Juist nu we zelf de kampeermiddelen niet kunnen aanspreken, moeten we toch als branche investeren in viaBOVAG.nl. Want de consument is er nu klaar voor!

Uit onderzoek blijkt namelijk dat consumenten op zoek zijn naar zekerheid. Die zekerheid bieden we nu met viaBOVAG.nl. Online kan men kampeermiddelen gemakkelijk vergelijken. De verschillen tussen caravans en campers die door particulieren en bedrijven worden aangeboden lijken relatief klein, maar er zitten grote verschillen tussen de voorwaarden. Als men koopt van een particulier heeft men geen enkel vangnet, terwijl de consument er bij een BOVAG-bedrijf zoveel heeft. ViaBOVAG.nl zet deze zekerheden voor ons in de etalage en voert stevig campagne, onder andere primetime op televisie. Zo bereiken we een groep kampeerders die we anders niet bereiken. En in de huidige markt groeit deze groep alleen maar, want kamperen is populairder dan ooit.

“ Mensen oriënteren zich op verschillende websites, maar als ze gaan kopen willen ze toch **zekerheid** ”

Leon Bruggink, eigenaar Bruggink Caravans & Campers

Samen met leden

De propositie van BOVAG-kampeermiddelen op viaBOVAG.nl is samen met BOVAG-leden tot stand gekomen. Een klankbordgroep van caravan- en camperleden heeft vooraf meegedacht over hoe alles eruit moest komen te zien. Belangrijk voor leden was dat de huidige BOVAG Onderhoudsbeurt de basis zou vormen van de zekerheden voor de klant. Alle geadverteerde kampeermiddelen worden daarom tegen een all-in prijs geleverd, met BOVAG Garantie én met een recente BOVAG Onderhoudsbeurt.

Waarom instappen?

Mee profiteren van groeiemarkt, óók na corona: onze vaste klanten vergrijzen. Met het oog op de toekomst zoeken we daarom al jaren naar mogelijkheden om een nieuwe, jongere klantgroep te interesseren voor kamperen. Dat doen we door te investeren in beurzen en campagnes. Vanwege de pandemie ontstaat er nu een grote nieuwe klantgroep die instapt. Die voor het eerst koopt, leent of huurt en daardoor ervaart hoe fijn kamperen is. Die klanten willen we ook voor de toekomst binden aan het BOVAG-netwerk. Want zij zijn de klanten die in de toekomst in de markt zijn voor een nieuwer of groter kampeermiddel en die periodiek terugkomen in onze werkplaats. Door in te stappen op viaBOVAG.nl zetten we de BOVAG-kampeerbeprijven in de etalage, profiteren we mee van de groeiende markt én van het groeiende succes van viaBOVAG.nl.

Profileer uw bedrijf als kwaliteitsbedrijf: helaas komen veel nieuwe kampeers er noodgedwongen achter dat er veel cowboys zijn in de markt. En dat er kwalitatief grote verschillen zijn tussen bedrijven en kampeermiddelen. Door te adverteren op viaBOVAG.nl onderscheiden we ons van de mindere bedrijven, als BOVAG-netwerk en ook als individueel kampeerbeprijf zet u zich als kwaliteitsbedrijf op de kaart. Offline hadden we al een sterke positie, vanwege de BOVAG Garantie. Met viaBOVAG.nl hebben we nu ook online een uithangbord om onze bedrijven én de BOVAG-zekerheden nog meer onder de aandacht te brengen.

De kracht van een sterk collectief: u kunt er een dagtaak aan hebben om uw bedrijf online te laten opvallen en om goed gevonden te worden via zoekmachines. Met viaBOVAG.nl organiseren we dit collectief. Dat is in 2018 voor BOVAG en Bovemij ook een belangrijke reden geweest om viaBOVAG.nl op te richten. Want de klantreis van een consument speelt zich meer en meer online af, dat heeft corona nog maar eens bewezen en versterkt! ViaBOVAG.nl biedt een unieke kans om onder de aandacht te komen van klanten die thuis op de bank online op zoek zijn. Onder het merk BOVAG is dat veel makkelijker dan wanneer u uw aanbod individueel promoot. Via dit collectief wordt u beter gevonden dan alleen. ViaBOVAG.nl is een soort trechter die de klant vangt, en de klant dan zo snel mogelijk doorstuurt naar de website van het BOVAG-bedrijf.

Maak van een online kijker (lead) een offline koper (conversie): potentiële kopers 'winkelen' online, selecteren een kampeermiddel en maken een afspraak om die te bekijken. Uit cijfers blijkt dat viaBOVAG.nl de conversie enorm verhoogt en zorgt voor waardevolle leads. Op deze klanten kunt u zich bovendien beter voorbereiden dan wanneer iemand spontaan uw bedrijf bezoekt. En 9 van de 10 viaBOVAG-klanten worden ook daadwerkelijk kopers.

Profiteer van het sterke BOVAG-merk en de viaBOVAG.nl reclamecampagnes: BOVAG is een ijzersterk merk met een hoge naamsbekendheid en een betrouwbaar imago in de hele mobiliteitsbranche. Door uw bedrijf te verbinden aan viaBOVAG.nl lift u mee op die naamsbekendheid en profiteert u bovendien van de grote landelijke campagnes van viaBOVAG.nl.

Leon Bruggink adverteert al op viaBOVAG.nl en krijgt dagelijks klanten in zijn bedrijf die via viaBOVAG.nl komen.

Als we met z'n allen een succes willen maken van viaBOVAG.nl, dan moet iedereen meedoen. Mensen komen alleen naar een platform als er voldoende aanbod te vinden is. Als we met z'n allen de schouders eronder zetten, dan maken we er iets moois van.



Mensen gaan naar viaBOVAG.nl omdat ze zekerheid kiezen, ze willen geen kat in de zak kopen en nemen het risico niet.

Leon Bruggink roept andere ondernemers ook op om deel te nemen aan viaBOVAG.nl.

Meer over viaBOVAG?

Transparantie vooraf en betrouwbaarheid en zekerheid achteraf, op die manier presenteert viaBOVAG.nl zich aan de consument. Dat wordt gewaardeerd, want inmiddels is viaBOVAG.nl een krachtige speler in de markt waar veel serieus geïnteresseerde consumenten zich oriënteren.

- U heeft minder leads nodig om een kampeermiddel te verkopen.** Consumenten die viaBOVAG.nl bezoeken hebben een hoge aankoopintentie. Dit betekent dat u minder leads nodig hebt om een kampeermiddel te verkopen. Daardoor heeft u meer rendement van uw inspanningen. Van alle verkoopportalen heeft viaBOVAG.nl de meeste email-leads mét een telefoonnummer: maar liefst 84 procent!
- Bied consumenten een kampeermiddel met extra zekerheid en betrouwbaarheid.** Alleen op viaBOVAG.nl staan advertenties met unieke BOVAG Garantie en BOVAG Onderhoudsbeurt. Deze garanties geven zekerheid en betrouwbaarheid aan geïnteresseerde kopers. Extra zekerheid kunt u bieden door ook de BOVAG Onderhoudsbeurt aan te bieden. Bedrijven die dit doen ontvangen significant meer leads.
- All-in prijzen: eerlijk voor adverteerders en betrouwbaar voor de consument.** Alleen op viaBOVAG.nl staan advertenties met eerlijke all-in prijzen. Dit betekent dat deze prijzen eerlijk zijn voor adverteerders, omdat deze compleet zijn. Een advertentie mag alleen exclusief btw aangeboden worden wanneer deze advertentie exclusief voor de zakelijke klant bedoeld is. ViaBOVAG.nl controleert dan ook de geplaatste advertenties actief. Dit zorgt voor betrouwbare en transparante prijzen voor de consument. En voor een gelijk speelveld voor alle leden.
- Bekijk realtime informatie over uw advertenties en resultaten.** In mijnOndernemersportaal vindt u een overzicht met uitgebreide informatie en resultaten van uw advertenties. Bijvoorbeeld het aantal views en leads, welke lead, wanneer en op welk kampeermiddel is binnengekomen en detailinformatie over de telefoongesprekken. Kijk op: mijnondernemersportaal.nl.

Veelgestelde vragen

- Wat moet ik doen om mijn bedrijf te koppelen aan viaBOVAG.nl?** Daarvoor heeft u een Voertuig Management Systeem (zoals OVIS) nodig. OVIS is gekoppeld met viaBOVAG.nl. Geef bij OVIS aan dat u wilt koppelen met viaBOVAG.nl. Vergeet ook niet om u aan te melden via mijn.bovag.nl/viabovag.
- Hoe plaats ik een advertentie op viaBOVAG.nl?** Advertenties op viaBOVAG.nl plaatst u met OVIS. Het plaatsen van uw advertenties op viaBOVAG.nl is vrij eenvoudig. Komt u er niet uit? Dan helpt viaBOVAG.nl u graag.
- Hoe lang duurt het voordat mijn kampeermiddelen online staan?** OVIS heeft een realtime koppeling met viaBOVAG.nl. Dan staat uw aanbod van nieuwe en gebruikte auto's binnen enkele minuten op viaBOVAG.nl. De website heeft namelijk slechts weinig tijd nodig om voertuiggegevens te controleren.
- Mag ik ook nieuwe kampeermiddelen op viaBOVAG.nl plaatsen?** Op viaBOVAG.nl kunt u zowel nieuwe als gebruikte caravans, campers en vouwwagens aanbieden. Naast kampeermiddelen worden ook motoren, fietsen en auto's aangeboden op viaBOVAG.nl.
- Hoe zorg ik voor meer verkopen uit mijn leads?** Alles valt of staat met een goede en snelle leadopvolging. Als een klant twee leads instuurt naar twee bedrijven is het bedrijf dat de klant als eerste belt, degene die de grootste kans heeft het kampeermiddel te verkopen. Bedrijven die leadopvolging goed voor elkaar hebben zetten één op de vijf leads van viaBOVAG.nl om in een verkoop.